



愛知県代協 (平成30年度・第4号)  
**豊橋・豊川合同支部だより**

発行者：豊橋支部長 村上 眞啓  
編集者：広報委員 石川 勝利  
平山 雅弘

一般社団法人 愛知県損害保険代理業協会  
〒460-0008 名古屋市中区栄 1-13-4  
みその大林ビル 6階C号

TEL : 052-203-8722 FAX : 052-203-8723  
E-mail : aidaikyo@crocus.ocn.ne.jp  
<http://www.aichidaikyo.or.jp/>

■豊橋・豊川合同支部だより 平成30年度 豊橋・豊川2支部 合同セミナー

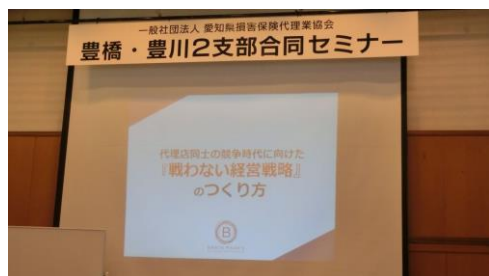
日時 : 平成30年10月24日(水) 合同セミナー15:00~17:00

演題「収保10億円を超える『戦わない経営戦略』の作り方」

懇親会 17:30~19:30

場所 : 講演会・・・豊橋市民センターカリオンビル6F

懇親会・・・ボレロ吾妻屋3F



豊橋・豊川2支部合同セミナーが、株式会社ブレインマークス・代表取締役安東邦彦氏をお招きして「収保10億円を超える『戦わない経営戦略』の作り方」として、今からはじまる代理店競争時代にむけて実践例などをわかりやすく楽しく講演いただきました。

(会員59名、賛助会員1名、保険会社17名、合計77名(講師の先生は除く)と多くの方に参加いただきました。)

合同セミナーは、植村企画環境委員長(豊橋支部)の開会の挨拶、村上豊橋支部長の挨拶で始まりました。



来賓でお越しいただきました愛知県損害保険代理店業協会の金子会長、日本損害保険協会豊橋部会幹事会社の損保ジャパン日本興亜株式会社・豊橋支社長高羽様にもご挨拶をいただきました。

### 合同セミナー

講演会では、マイケルE. ガーバーの書籍「はじめの一步を踏み出そう」の紹介からスモールビジネスには『型』が必要なこと、正しい型を学び反復練習して実践して身に付くということを安東氏のご経験を踏まえて解説していただきました。

マーケットや人材の争奪戦に保険業法の改正といった最近の時代背景の中で戦わない経営戦略をどのように構築していけばよいか、圧倒的な差別化をする具体例など解説していただきました。



後半部分は、代理店の成長が止まる典型的な間違いとして大半の経営者が営業職人から抜け出せなくなっていることやオーナーズトラップの恐怖などの現状から独自性のある事業戦略や戦うことなく選ばれるための戦略としてお客様との接点強化・徹底した情報提供・ブランディング戦略などを代理店を例に挙げながら具体的な実践例を解説いただき、「ヒトを活かす」人材戦略と「実行力を高める」組織戦略を教えていただきました。たいへん勉強になったセミナーだったと思います。

閉会の辞は、豊川支部水田支部長が行いました。



## 懇親会

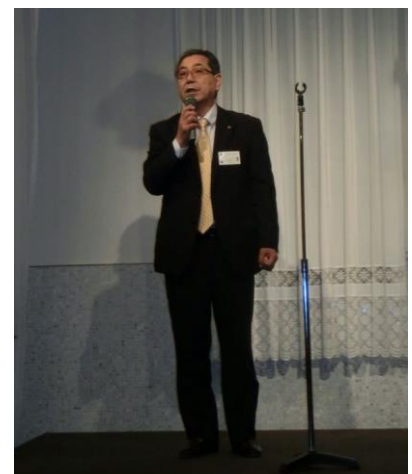
勉強になった合同セミナーのあとは、ボレロ吾妻屋3Fに移動して懇親会が行われました。

最初に愛知県損害保険代理業協会・金子会長の挨拶のあと、豊橋支部副CSR委員・坂部さんの乾杯で懇親会が始まりました。

役員・会員・賛助会員・来賓の方や保険会社の方などで、参加者のみなさんで親睦を深めました。

また、情報交換やご参加いただきました各保険会社さんや賛助会員さんのアピールや余興、顧問弁護士の先生方のスピーチも行われて、盛り上がりました。

挨拶する金子会長





会員 37 名、賛助会員 2 名、保険会社 13 名、 弁護士 2 名、講師 1 名の合計 55 名と多くの方に参加いただきました。

大いに盛り上がりましたが、時間の経つのは早いものであつという間に閉会の時間がきてしまいました。今後もみなさんの役に立つかつ楽しめるように企画していきたいと思ひます。

■今後の行事予定（11月～12月）

◎12月 6日（木）第3回例会・忘年会

◎ 1月10日（木）県代協 新春セミナー・賀詞交歓会

12月から1月の予定です。支部例会・忘年会につきましては、カレンダー・手帳等にメモしていただき、多数の会員の皆様にご参加くださいますようお願い申し上げます。